

**Nazwa stanowiska**                      **PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY**  
*branża piekarsko-cukiernicza*

Region:                                      mazowiecki i łódzki

## **Opis**

Dla wzmocnienia naszego zespołu sprzedażowego, poszukujemy przedstawiciela handlowego / pracownika sprzedaży terenowej, który rozpocznie pracę w najbliższym możliwym terminie.

## **Twoje zadania:**

- Sprzedaż towarów i usług w sektorze piekarniczym i cukierniczym na określonym obszarze w Polsce
- Monitorowanie rynku
- Osobista, telefoniczna i cyfrowa obsługa klienta
- Długoterminowe i strategiczne poszerzanie relacji biznesowych z istniejącymi klientami
- Pozyskiwanie nowych klientów
- Samodzielna realizacja określonych celów sprzedażowych
- Niezależna organizacja spotkań
- Przygotowywanie ofert sprzedaży
- Udział w realizacji zamówień i przekazywanie ich do back office
- Ogólne zadania administracyjne
- Udział w realizacji kampanii marketingowych
- Udział w targach branżowych

## **Nasze wymagania:**

- Udokumentowane doświadczenie w sprzedaży terenowej
- Silna orientacja na klienta i obsługę
- Zdolność i entuzjazm do samodzielnej pracy
- Wysoki stopień samoorganizacji
- Elastyczność, zaangażowanie i umiejętność pracy w zespole
- Chęć do nauki i rozwoju
- Szkolenie zawodowe/kwalifikacje w branży spożywczej/piekarsko-cukierniczej
- Wiedza na temat handlu hurtowego i detalicznego w Polsce
- Prawo jazdy kat. B
- Dobra znajomość MS-Office
- Znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem

### **Oferujemy:**

- Doskonałe portfolio produktów
- Możliwość aktywnego uczestnictwa w skutecznym rozwoju BÄKO Polska
- Szkolenia indywidualne
- Elastyczna praca w terenie i w biurze domowym
- Atrakcyjny pakiet wynagrodzeń
- Kompleksowe wyposażenie techniczne, takie jak notebook, smartfon
- Samochód służbowy, również do użytku prywatnego

### **Kontakt:**

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie dokumentów na adres

**Magdalena Kloppe**

Koordinator ds. współpracy międzynarodowej

*magdalena.kloppe@baekopolska.pl*